

■ 事例1

- 「アムックス社の1支店半径500メートルの顧客住所」へ「近隣のアムックス加盟店情報」を可変印字したDMを送付した。

パリ全てのエリアに対しDMを発送した結果、約18%の上昇効果が得られた。

他にKLM(航空会社)等、8社のクライアントへデータサービスを提供している。

■ 事例2

- アムックスの必要書類全てをWEB受注。

オンデマンド印刷をして、各国へmsp社から送付している。

6ヶ国語対応している、製本等事後処理は各国共通の為、円滑に流れている。

■ 事例3

- 木工製品製造会社で2万種類、400ページのカatalogがあった。

各販売店は2万種類を取り扱っているわけではない。

各取扱店にあったカatalogが必要とされた。

そこで、オンデマンドで必要な製品のみ出力、送付している。

■ 事例4

- 「トイ」旅行会社のツアー参加者向けに「写真集」をプレゼントする企画をした。

これまでに50万部販売した。WIN×2が成立した。