主催:

ブ 禁萪矢野経済研究所 X Ⅲ人□★M®.Aセンター

共催:



印刷業界の展望と勝ち残り戦略

~印刷業界の経営者様向けセミナー~

■ 4月10日(火)開催 参加無料 ■

2000年以降、マーケットが縮小を続ける中、印刷業界は再編・廃業の渦中! 今後の業界再編の波を勝ち残るために必要な戦略とは?

特別企画

M&A その決断と体験

- ■なぜ譲渡を決断したのか?
- ■M&Aを進めながら思ったこと
- ■M&A後、従業員・取引先の反応は?

株式会社ニッケイ印刷様のご紹介

[講師] 株式会社ニッケイ印刷 前社長 原田 俊美 様



株式会社ニッケイ印刷様は1978年創立、東京都心にて商業印刷からデジタルコンテンツ制作まで手掛ける。2010年11月に後継者不在を理由に会社 を譲渡。現在、原田様は会長として同社を支援。

第1部

デジタル印刷市場の 実態と展望

[講師] 株式会社矢野経済研究所 生活産業事業部 石部 知之

プロフィール

法政大学社会学部卒業。大手印刷企業勤務を経て、2007年に矢野経済研究所に入社。以来印刷業界、紙パルプ業界を担当。一般印刷や特殊印刷、デジタル印刷、印刷機器など多岐に渡る印刷分野の調査研究を行っている。

講演内容

- 1. 近年のデジタル印刷市場の推移
- 2. デジタル印刷はソリューションサービスへ
- 3. 成熟期に近づく DPS 市場
- 4. 拡大が期待されるバリアブル DM の実態

第2部

M&Aを活用した 勝ち残りと成長戦略

[講 師] 株式会社日本M&Aセンター 企業情報部 青木 裕

プロフィール

立命館大学法学部卒業。大手信託銀行にて主に法人融資業務に従事した後、 株式会社日本M&Aセンター入社。印刷業界を中心にM&Aコンサルタントとして 活躍中。

講演内容

- 1.M & A による業容拡大・地域補完
- 2.業界再編下での勝ち残りと成長戦略とは?
- 3.M & A を活用して後継者不在を解決する

勝ち残り戦略実現の第一歩に!



講師とコンサルタントによる個別相談

秘密厳守、あらゆる経営問題のご相談を承ります。ぜひこの機会をご利用ください。



[株式会社矢野経済研究所] 会社概要

■設 立: 1960年1月

■本社所在地 : 東京都中野区本町2-46-2

中野坂上セントラルビル

■事業内容:市場調査・リサーチ・コンサルティング等

■ホームページ : http://www.yano.co.jp/

■特 徴:

- ●日本の全産業分野において調査実績あり。
- •各産業分野を業界別にウォッチする専門研究員が社内に。
- ●各産業分野の市場データ(バックデータ)が豊富。
- ●幅広い企業ネットワーク(取材件数6万社/顧客企業3万社)。

[株式会社日本M&Aセンター] 会社概要

■設 立: 1991年4月

■本社所在地 : 東京都千代田区丸の内1-8-3

丸の内トラストタワー本館19階

■事業内容 : M&A (企業の譲渡・譲受) 支援業務

- ■ホームページ: http://www.nihon-ma.co.jp/
- - ●中堅・中小企業のM&A支援実績は業界No.1の累計1,500件以上。
 - ●M&A仲介専門会社唯一の東証一部上場企業。
 - ●企業の存続と発展を目的とした友好的M&Aを全国で支援。
 - ●300超の会計事務所・約250の地域金融機関と全国ネットワークを構築。



特別ご招待 参加費:無料 主催:

▼ 類 矢野経済研究所 × III人日本M&Aセンター

共催:

B 日本フォーム印刷工業連合会
JAPAN BUSINESS FORMS ASSOCIATION

印刷業界の展望と勝ち残り戦略

~印刷業界の経営者様向けセミナー~

●開催日時:4月10日(火) 13:30~17:00(受付開始13:00)

●会 場:日本M&Aセンター東京本社 セミナールーム

千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館19階(JR東京駅八重洲北口徒歩1分)

http://www.nihon-ma.co.jp/seminar/

お申込・お問い合わせ

Webから

※お申込後、「戦略セミナー事務局」 から受講票を郵送させて頂きます。3日前までに受講票が郵送されない場合は、0120-03-4150までご連絡ください	※お申込後、	「戦略セミナ	一事務局」	から受講票を郵送さ	せて頂きます。	3日前まで	こ受講票が郵送さ	れない場合	きは、0120-03-41	50までご連絡	ください。
---	--------	--------	-------	-----------	---------	-------	----------	-------	---------------	---------	-------

お電話が	から	フリーコール	0120-	03-415	0				
FAXから		FAX.	03-66	2 下記事項を FAXをお送	下記事項をご記入の上、 FAXをお送りください。				
貴社名									
受講票送付先	=								
部署・お役職				TEL					
ご参加者名	様 他名様								
メール	@								
無料個別相談	□申込む (無料)↓後日、「戦略セミナー事務局」の名前で日程のご連絡をいたします。								
M & A に関するご関心について □ 自社の譲渡を検討中 □他社の買収を検討中 □事業承継について検討中							後討中		
※ご相談等ございました(らご記入ください。								
備考欄:									

※お客様からご提供頂いた個人情報は本セミナーの主催者である株式会社矢野経済研究所と株式会社日本M&Aセンターとの間で共有いたします。
※ご記入頂いた情報につきましては、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

(株)日本M&Aセンター 戦略セミナー事務局行 *FAX*. 03-6689-1462