3. マンネリの打破は原点に帰ることから始まる

3C-SWOTシンプル分析で事業ドメインの再定義

3 C = 顧客(Customer)・競合(Competitor)・自社(Company)

SWOT=S(Strength)強み・W(Weakness)弱み・O(Opportunity)機会・T(Threat)脅威

原点に戻って真摯に自社を分析し、ビジョンを勝ち取る事業ドメインを再定義する

既 存 市 場

既存製品

内部環境	S	Strength	強み
	W	Weakness	弱み
外部環境	0	Opportunity	機会
	Т	Threat	脅威

SWOT客観分析

外部環境情報 収集整理リスト化 3 C比較

自社の強みとは自社の弱みとは

現状の把握

事業ドメインの再定義

モノづくりは手段

(製品・サービス)

ヒトづくりが目的

(技術・アイデア)